

# Salgsleder til Frost/Kolonial - Løvsbjerg Vejen

Er du klar til at tage ansvar og skabe resultater i en travl og spændende hverdag? Hos Løvsbjerg Vejen søger vi en engageret og ambitiøs salgsleder til vores Frost/Kolonial-afdeling.

## Om jobbet

Som salgsleder får du det daglige ansvar for Frost/Kolonial og spiller en vigtig rolle i butikkens drift. Du har ansvaret for at sikre en stærk og veldreven afdeling med fokus på salg, kvalitet og gode kundeoplevelser.

## Dine primære opgaver

- Daglig drift af Frost/Kolonial-afdelingen.
- Indkøb, disponering og sortimentsstyring.
- Prissætning og optimering af eksponeringer.
- Sikre høj varekvalitet og fyldte hylder.
- Planlægning og gennemførelse af salgsaktiviteter og kampagner.
- Bidrage aktivt til butikkens samlede resultater.

## Om dig

Vi forestiller os, at du:

- Har erfaring fra detail.
- Har et stærkt købmandskab og fokus på salg og indtjening.
- Arbejder struktureret og tager ansvar for din afdeling.
- Trives med ansvar for drift og resultater.
- Brænder for at skabe gode kundeoplevelser.

## Vi tilbyder

- Et selvstændigt og ansvarsfuldt job med ansvar for egen afdeling.
- Mulighed for præge sortiment og salgsudvikling.
- En hverdag med højt tempo og gode kollegaer.
- Personlig og faglig udvikling.

## Forventet tiltrædelse

Der vil være forventet tiltrædelse 01/09 eller efter aftale.

## Ansøgning

Lyder dette som noget for dig? Så send din ansøgning hurtigst muligt - vi afholder samtaler løbende.

**Vi glæder os til at høre fra dig!**